

Carlos Iván Cobb Chew

Dirigir equipos multidisciplinarios de alto desempeño para diseñar y desarrollar negocios basados en productos financieros para empresas y personas. Gestionar programas nacionales e internacionales de financiamiento, inversiones de capital de riesgo y capacitación. Definir y ejecutar estrategias que permitan el crecimiento y consolidación de negocios. Diseñar y desarrollar plataformas de tecnología financiera que contribuyan al crecimiento de los negocios.



Director de Producto de Vehículos – PrestaPrenda Grupo Salinas | 2025 – Actual.

Creación de nueva vertical estratégica con modelo rentable, escalable y con control de riesgo integrado.

Resultados Estratégicos:

- \$150 MDP colocados en etapa inicial.
- \$120 MDP en cartera activa.
- 1,200+ créditos otorgados.
- 96% cartera vigente.
- \$10 MDP contribución neta.
- Operación en 1,100+ sucursales a nivel nacional.
- Desarrollo de producto digital integral (seguro de vida, seguro de auto y GPS incluidos).
- Financiamiento hasta 80% del valor del vehículo con control de riesgo operativo.

Director Comercial Prendario. Nacional Monte de Piedad | 2024.

Responsable de Publicidad, Mercadotecnia Institucional, Centro de Atención a Clientes e Innovación de Nuevos Negocios.

- Implementación de modelo de riesgo en 301 sucursales.
- Transformación hacia modelo de Empeño 100% Digital.
- Crecimiento acelerado del negocio de autos (Autoavanza).

Subdirector de Productos Prendarios y Garantía Inmobiliaria. Nacional Monte de Piedad | 2021 – 2024.

- Incremento 5.5% en colocación.
- Escalamiento Autoavanza de \$401 MDP a \$1,154 MDP.
- Lanzamiento de producto con garantía inmobiliaria.

Director PMO, Estrategia y Control Grupo Financiero Bx+ | 2019 – 2021.

- Portafolio anual \$100 MDP.
- 92% eficiencia en entrega de proyectos estratégicos.

Director de Canales Alternos y Capital Emprendedor NaFin | 2001 – 2019.

- 56 fondos de capital emprendedor (\$8,230 MDP).
- 100,000+ proveedores afiliados.
- \$50,000 MDP en factoraje y crédito.
- \$1,000 MDP en financiamiento post-sismos.

BBVA Bancomer 1984 – 2001

Desarrollo de soluciones digitales y productos financieros para PyMEs.

Perfil.

Director General / Director Ejecutivo con experiencia liderando instituciones financieras y unidades de negocio de alcance nacional. Especialista en creación de nuevas verticales de negocio, estructuración de productos financieros complejos, transformación digital y gestión integral de riesgo.

Historial comprobado en:

- Construcción y escalamiento de negocios desde cero.
- Gestión de portafolios superiores a \$50,000 MDP.
- Innovación en productos financieros digitales.
- Optimización de rentabilidad y eficiencia operativa.
- Dirección de equipos multidisciplinarios de alto desempeño.

Enfoque orientado a generación de valor sostenible, expansión estratégica y crecimiento rentable.

Formación.

- MBA – UVM.
- Licenciatura en Sistemas de Computación – UVM.
- Alta Dirección en Capital Privado – IPADE.

Software.

Windows Office, Miro, Pivotal Tracker.

Idiomas.

Español. Inglés.